

Expériences

Depuis janvier 2009 : Responsable Développement commercial des solutions de Convergence Fixe/Mobile/Réseaux Segment Grandes Entreprises / Grands Comptes (Bouygues Telecom Entreprises)

- Encadrement d'une Equipe d'Ingénieurs d'Affaires
- Objectifs sur prise d'ordre annuelle
- Plans de prospection, développement du parc, appels d'offres, animation canaux de vente, marchés publics

2006-2008 : Responsable Technico-commercial Convergence (Bouygues Telecom Entreprises)

- Responsable d'une équipe de 9 Ingénieurs d'Affaires spécialisés dans la Convergence Fixe/Mobile/Internet pour les entreprises (Offres Centrex, VOIP, VPN IP MPLS)
- Développement commercial (formation/« évangelisation » des forces commerciales), support et expertise technique sur l'ensemble des segments de marché et des canaux (vente directe et indirecte)

2005-2006 : Responsable Avant-vente Ile de France et Grands Comptes (Bouygues Telecom Entreprises)

- Responsable d'une équipe de 6 Ingénieurs Avant Vente spécialisés dans les solutions informatiques nomades pour les Entreprises ; Support des équipes commerciales vente directe tous segments (PME à Grands Comptes)

2002-2004 : Ingénieur Avant Vente Grands Comptes (Bouygues Telecom Entreprises)

- Avant vente et déploiement de projets de mise en mobilité d'applications et de solutions data mobiles auprès de clients entreprises Grands Comptes

1998-2002 : Ingénieur Sécurité (Bouygues Telecom)

- En charge de l'identification des risques liés à la malveillance ou aux accidents pouvant entraîner une perte d'image ou de revenu pour l'entreprise (menaces sur le réseau lui-même, les équipements, les sites, les terminaux, les cartes à puce...)

<1998 : Stages

- Expérience de 6 mois chez un opérateur GSM canadien (Microcell/Rogers) + Deutsche Telekom + Devoteam/Siticom

Formation initiale

- Diplôme d'Ingénieur de l'Institut National des Télécommunications (diplômé INT/Telecom SudParis 1998)
Spécialisation en réseaux mobiles à l'Institut Eurecom (Sophia Antipolis, groupe GET).

Compétences

Le sens (raisonné) de la **technologie**

- Formé aux technologies de l'informatique et des réseaux mobiles (internet, GSM/UMTS, voix et téléphonie sur IP, convergence fixe mobile)
- Technologies de l'Internet (sécurité applicative et réseau en particulier)

Le sens du **client** et le sens **commercial**

- Evolue actuellement au sein d'une direction Commerciale dédiée aux Entreprises, dans un poste d'encadrement (animation et suivi des ventes, réponses à appel d'offre, stratégie d'approche de compte...)

Le sens de la **sécurité**

- Trois années d'expérience dans le domaine de la **sécurité** et du **risk management** (plans de secours et de reprise d'activité, sécurité logique, audit...)

« Executive Certificate in Business Administration » (Formation Permanente du MIP) obtenu en janvier 2010

Vie privée

- Détenteur de 4 **brevets** d'invention (3 déposés par la société Bouygues Telecom, 1 déposé à titre privé)
- Auteur d'un jeu de société
- Associations : ancien administrateur de l'association des anciens élèves de l'INT
- Internet : co-administrateur de 2 sites webs (dont le Blog « technomestique.com »)
- Sport : course à pied, escalade, roller, telemark. Ancien membre de l'Equipe de France Junior de Course d'Oriente
- Langues pratiquées : **anglais**, allemand